

新人首播必学话术

直播
运营

新手
直播

主播
策划

照读
话术

直播
互动

新人首播必学话术

亲爱的家人们，走过路过不要擦肩错过，我是***！来到抖音直播间创业的第1天时间，刚刚开播，抖粑粑正在给我推流量，***需要大家的支持，需要大家的陪伴，需要大家在我直播间停留3到5分钟帮我数据的完成，感恩感谢大家支持，感谢大家的陪伴，感恩大家在我直播间停留3到5分钟帮我完成一下数据，谢谢大家，非常感谢

亲爱的家人们，5G时代来临，短视频兴起的时代，从2020年到现在，已经有许多的农村宝妈，通过短视频变现，有很多的主播通过抖音直播间变现，实现了自己的百万千万财富自由，所以说，得粉丝者得天下的时代已经到来了，***刚刚开播，抖粑粑正在给我推流量，走进直播间的各位家人，第一你是来涨粉丝的，第二你是来加粉丝的，第三你是来听【**一个新人如何做到成功的首播**】家人们公屏下方扣出来一波666走起来，所有的家人对着我们公屏下方扣666的家人来点点关注带回家去，谢谢大家，谢谢。

好了，亲爱的家人们，我们大家都知道茫茫抖音几个亿的用户，大家有缘分走进同一个大家庭，这绝对不是一种偶然，这是一种必然，为什么这么说呢，因为5g的时代就是播商的时代，播商的时代就是人人做直播，全民做直播的时代，亲爱的家人们人人做直播，全民做直播的时代已经到来了，无论你是一个**情感主播娱乐主播**，还是一个**知识分享型的主播**，未来都要转型到**直播带货**这条道路，大家认同吗，认同的家人们公屏下方扣出来**认同**两个字，我们直播间里面所有的家人们，我想请问一下，有多

少家人想通过抖音直播间创业，想通过直播带货实现你的财富自由，如果想通过抖音直播间创业，想通过直播带货，实现自己财富自由的，公屏下方扣出来 4 个字**直播带货**走一波，所有的家人们对着我们公屏下方扣出来直播带货的家人来点点关注带回家去，谢谢大家。

当你看到这些直播带货的时候，你就知道了什么叫 5g 的时代就是播商的时代，播商的时代就是人人做直播的时代，亲爱的家人们，我们大家发现没有，很优秀的企业家各大直播间去学习，学习什么呢？学习直播能力，为什么企业家有自己的商品，有自己的工厂，还有自己的供应链，没有打开直播间直接卖货，而是去学习直播能力呢，因为每一个优秀的企业家都知道一句话，无论你是一个企业家，无论你是一个农村宝妈，无论你是一个上班族，还是一个贫民老百姓，只要你在直播间里边具备直播能力，只要你直播间里边能够把人留下来，就一定能够把货卖出去，所以说，

亲爱的宝贝们，我们大家一定要知道一句话，先做主播再做店主，先做主播再做店主，听懂宝宝公屏下方扣出来这句话先做主播再做店主走一波，所有的家人们对准我们公屏下方扣出来先做主播再做店主的宝宝来点点关注带回家去，谢谢大家，谢谢。

是的，先做主播再做店主，未来在抖音直播间，创业这条道路上没有主播是被累死的，都是被挤死的，为什么这么说呢，现在抖音直播间里边十几万的主播，未来是几十万几百万甚至上千万的主播，请问各位家人，你是要未来开播，还是现在开播呢，没有开播可以开播了，为什么呢，我们大家都知道，抖粑粑要做自己的电商平台，象征着抖粑粑要做自己的小店商品，所以说，

没有开播抓紧时间开播，抖粑粑会给到新人有大批的流量扶持，会给到直播带货的主播有大批的红利扶持，亲爱的家人们，没有开播抓紧时间开播，不会开播的抓紧时间学习，不会学习的各位宝宝请在**直播间停留下来，***正在做一个成功的暖场。一个成功的暖场可以将个位数直播间喊到十位数，十位数直播间喊到100人直播间，100人直播间喊到200人300人400人直播间，这叫什么呢，这叫以结果为导向的成功的暖场话术，亲爱的家人们，如果你是一个小白主播，如果你没有开播，如果你准备开播，如果你开播三天五天七天一个月已经是断播的各位宝宝，请在**的直播间停留下来，**手把手的教会大家，如何来做到一个成功的暖场好不好，

亲爱的宝贝们，我来调查一下，现在直播间里边X X X位宝宝，我想请问这X X X位宝宝，我们来到抖音直播间，你是来创业的，你是来变现的，还是来闹着玩儿的，还是来试试看的，公屏下方把你内心真实的想法说出来，我想请问这X X X位宝宝，我们既然是来创业的，我想请问每一位家人，你准备在抖音直播间学习多久的时间开启你创业之路，你准备在抖音直播间学习多久的时间，开启你变现之路呢，我相信很多的宝宝在抖音直播学习了一个月两个月三个月四个月五个月甚至六个月，现在还不敢开播的，开播之后不知道讲什么内容的，开播之后一直是个位数，突破不了十位数，突破不了百位数的直播间，这叫什么呢，这只能说明我们之前的学习叫无效的学习，

亲爱的宝贝们，看到没有，创业变现，变现创业，从现在开始自己给自己定位一下，你要做什么样的直播间。你准备学习多久的时间开启你的创业之路，我们现在给自己下一个决心，好了，

各位宝宝如果你是一个小白主播，如果你还没有开播，如果你准备开播，如果你开播三天五天七天一个月已经是断播的各位宝宝，或者是你已经开播，，现在抖音处在一片迷茫状态的公屏下方扣出来两个字迷茫，如果是迷茫的宝宝请在**的直播间停留下来，**今天给大家带来的，一个非常重要的主题叫【如何开启你的首场直播】，听懂了的宝宝公屏下方扣出来三个字听懂了走起来，所有的宝宝对准我们公屏下方扣出来听懂了的宝宝来点点关注带回家去，谢谢大家，谢谢。

然后你不知道怎么暖场，你不会暖场，你没有暖场话术的各位宝宝，请你留在**的直播间，**现在手把手的教大家如何做一个成功的暖场，因为我们大家都知道，一个成功的暖场决定着这一场直播数据成功的 50%，所以说一个成功的暖场可以将你个位数的直播间突破十位数的直播间，十位数的直播间突破百人甚至千人的直播间，所以说亲爱的宝贝们我今天给大家带来一个很棒的主题叫【如何开启你的首场直播】如果你是一个小白主播，如果你没有开播，如果你准备开播，如果你开播三天五天七天一个月已经是断播的各位宝宝，请在我直播间停留下来我马上开始给大家讲的这个主题叫【如何开启你的首场直播】开启你成功的首播，不会让你在盲目的学习一个月两个月三个月四个月五个月六个月了，你只用两个半小时的时间就可以来扭转我们的思维，大家准备好了吗，

我们马上要进入主题的讲解，我会告诉大家你来直播间第一步学什么，第二步学什么，第三步学什么，然后第一天讲什么，第二天讲什么，一直到第八天你该讲什么样的内容，该怎么样去

讲，我都会手把手的教会大家，你现在要做的就是留在直播间然后静心地来听

如何开启你的首场直播

现在开始记笔记，无论是多少人，影响不到我们直播间里面每一个宝宝拿到最大的收获，现在如果你是一个小白主播，如果你没有开播，如果你准备开播，如果你开播三天五天七天一个月已经是断播的各位宝宝，现在在漫漫直播间停留下来，漫漫手把手交会大家一个新人如何做好成功的首播，现在开始给大家来讲第一个，我们新人在开播之前要做的第一个准备叫数据的准备，也就是说你一定要明白，你开播的前三天一定要突破抖粑粑的第一波流量池，20个人同时在线20到30分钟时间，记下来了没有，记下来的宝宝公屏下方扣出来三个字记下了，

亲爱的宝贝们，因为今天给大家说的三组数据特别的关键，如果你不知道前三天开播的时候，你要突破20个人同时在线20到30分钟的时间，那你就盲目的开播，盲目的开播盲目的断播，那是必然的，听懂了吗，宝宝们，这就是说，一个新人首播之前的第一个数据准备，20个人同时在线20到30分钟，完成抖粑粑的第一波流量池，ok，现在开始给大家来讲，第二个数据，第二个数据叫什么呢，第二个数据就是我们新人首播的时长不能低于两个小时，最佳时长是2.5个小时，最佳时长是2.5个小时，为什么说不能低于两个小时，最佳时长是2.5个小时呢，因为每一个家人都知道抖粑粑会给到新人首播，有大批的流量扶持，之前会给到我们两个小时有多少呢，1000人的免费流量，现在的话呢会给到我们家人有2000到5000人的流量，象征着什么呢，象征着，你开播两个小时三个小时抖粑粑会给到你的账号里边推进

2000 到 5000 人，2000 到 5000 人都会路过你的直播间，那么你把 2000 到 5000 的人，你喊下来 20 个人同时在线 20 到 30 分钟的时间，这样做不过分吧。

所以说，亲爱的宝贝们，这就是说我们新人首播时常不能低于两个小时，最佳时间是 2.5 个小时，有的宝宝说我开一个小时就停了，因为我一个小时以后我没话说了，我开一个半小时就 ok 了，如果你开一个小时，如果你开一个半小时，我给大家举个例子，等于是你刚刚开播抖粑粑刚刚开始给你推流量，刚刚开始推流量你就下播了，进来了 1000 人的流量，还有 4000 人被你拒之门外。所以说你开播一个小时给抖粑粑给你推 1000 的人，还有 4000 人被你拒之门外，那么这 4000 人是来帮你做数据的，你却把它拒之门外不要他们进来，这叫什么呢，这叫我们抖粑粑推的免费流量已经是完全的浪费了，大家听懂没有，所以说新人每天开播时长不能低于两个小时，最佳时长是 2.5 个小时，大家听懂没有，有人说，天呐，两个半小时都讲什么内容呢。

有没有人就是担心两个半小时都讲什么内容了，不用担心，一会儿***会把我们成功的首播的两个半小时，每一分钟该讲什么样的语言，每一句话我都会完整版的告诉大家，所以说大家现在认真记笔记，我们新人首播之前的第一个准备叫，我们数据的准备，第一个数据叫什么呀，第一个数据叫我们同时 20 个人在线 20 到 30 分钟的时间，第二个数据叫什么？第二个数据，也就是新人首播的前三天开播时长不能低于两个小时，最佳时长是 2.5 个小时，听懂的宝宝记下来的宝宝公屏下方扣出来三个字记下了，我开始给大家来讲，新人首播之前的准备的第一个准备数据准备的第三个数据。记下来没有？

咱们之间现在X X X位宝宝，我想请问这X X X位宝宝，有多少宝宝天天感觉时间都不够用，天天的话呢，就是逛完这个直播间逛那个直播间，这个直播间逛完之后逛那个直播间，白天逛到晚上，晚上逛到半夜，半夜逛到凌晨，凌晨逛到早上，有没有这种宝宝？有没有亲爱的宝贝们？如果有的话，那公屏下方扣一波有让我看看有多少宝宝现在的话呢？乱逛直播间时间不够用的。看到没有，有有有，你逛了这个直播间，逛了那个直播间，ok，你逛了半年的直播间你开播没有，没有开播，你逛了半年的直播间你开播之后你有话题讲吗，没有话题去讲，你逛了半年的直播间你开播之后，你还是个位数直播间，为什么呢，因为你直播间不精准呢。所以说今天主播掏心窝的去给大家说，一定要去锁定两个到三个直播间就ok了，其他的直播间，不要去浪费你的时间，第一因为你还有家庭，第二因为你还有工作，所以说每天找到定时的两个直播间，定时去听主题就ok，听完之后最多时间半个月可以开播，最多时间半个月可以去开播，不要浪费，一个月两个月三个月四个月五个月六个月，

如何去有效学习，第一个走进抖音直播间学习抖音的推算机制，当你推算机制了解了，第二个学习直播能力的六大能力，第三个练习主播文稿，练习好了，那就是半个月时间，你就可以开播了，听懂了吗？所以说的那就是会听的人三天五天七天一个月都开播了，不会听的你逛了半年，还没有开播？大家告诉我是不是，所以说的话呢？从今天开始，一定要清晰你的逻辑思维，锁定两个到三个直播间，定时去听一个小时两个小时，然后把你的数据做起来，然后把你系统的课程给罗列出来就OK了，其他

直播间就不要逛了，为什么呢？浪费时间。所以说定位定天下，一定要找到对口的这个直播间两个到三个，也就是一个百人直播间一个千人直播间就 ok 了，其他的如果你想去给人家捧场的走到这个直播间的话呢去呆上十分钟刷个礼物完成一个数据就 ok 了，听懂了吗？这样是真实有效的，而且是快捷明了的。这就是定位定天下，

亲爱的宝贝们也就是不会有价值的曝光。主播每天的话呢？告诉大家我们走到直播间里面第一，点亮粉丝灯牌，第二，有财力的话占一下榜，没财力飘一下小心心，第三，赞赞赞点起来，我每天给***点赞的时候我就在数着，这个赞怎么去数呢？因为啊我就在数这个血条点满，我要点多少次，然后我每次就数，我一般的话呢，我给心心姐点赞，我把这个血条点满，我是 80 次，80 次我就把这个血条点满了，说明我点的次数特别快，我不知道我们现在的每一个宝宝，你们都测试过你们去点赞点这个血条点满是多少次了吗？这就是点赞

亲爱的宝贝们，现在***来给大家做一个完整版的暖场话术，漫漫要给大家做展示了，嗯，没有一句废话，现在开始来展示

亲爱的宝贝们，走过路过不要擦肩错过，我是***，今天来到抖音直播间创业的第 1 天时间，刚刚开播两分钟的时间，抖粑粑正在给我推流量，***需要大家的支持，需要大家的陪伴，需要大家在我直播间停留 3 到 5 分钟帮我数据的完成，感恩感谢大家支持，感恩感谢大家的陪伴，感恩感谢大家在我直播间停留 3 到 5 分钟帮我数据的完成，谢谢大家谢谢

亲爱的家人们，当你看到家里网络，网络家里的时候你就知道了什么叫 5g 的时代，5g 的时代就是人网合一的时代，人网网

合一的时代就是人网共存的时代，同时的话呢？我们大家看到了吗，从 2020 年到现在，已经有许多的农村宝妈，通过短视频变现，有很多的主播通过抖音直播间变现，实现了自己的百万千万财富自由，所以说亲爱的宝贝们，得粉丝者得天下的时代已经到来了，**刚开播两分钟的时间，抖粑粑正在给我推流量，走进直播间的各位宝宝，第一你是来涨粉丝的，第二你是来加粉丝的，第三你是来听【如何开启你的首场直播】，各位宝宝公屏下方扣出来一波 666 走起来，所有的家人对着我们公屏下方扣 777 的宝宝来点点关注带回家去，谢谢大家，谢谢。

好了，亲爱的家人们，我们大家都知道茫茫抖音几个亿的用户，大家有缘分走进同一个大家庭，这绝对不是一种偶然，这是一种必然，为什么这么说呢，因为 5g 的时代就是播商的时代，播商的时代就是人人做直播，全民做直播的时代，亲爱的家人们人人做直播，全民做直播的时代已经到来了，无论你是一个情感主播娱乐主播，还是一个知识分享型的主播，未来都要转型到直播带货这条道路，大家认同吗，认同的家人们公屏下方扣出来认同两个字，我们直播间里面现在 X X X 位宝宝，我想请问这 X X X 位宝宝，有多少家人想通过抖音直播间创业，想通过直播带货实现你的财富自由，如果想通过抖音直播间创业，想通过直播带货，实现自己财富自由的，公屏下方扣出来 4 个字直播带货走一波，所有的家人们对着我们公屏下方扣出来直播带货的宝宝来点点关注带回家去，谢谢大家，谢谢。

亲爱的宝贝们大家相信一句话，我们今年在线下挣钱很难，但是在线上挣钱只要你有能力只要你敢想抖粑粑就可以去帮你实现，所以说不是我厉害，听懂了吗宝宝们！