

首播破百人话术

直播
运营

新手
直播

主播
策划

照读
话术

直播
互动

首播第 1 天

破百人直播话术

新手如何获得免费扶持流量

3 大考核：5 大数据

面对保安，面对同城，面对直播广场

视频推荐如何留人？

新人三大考核

第一句话：说给保安听

欢迎所家人们走进海绵的直播间，我是个新人主播，今天是我第一天直播，新人开播特别不容易，刚刚走进直播间的家人们，你们不用帮我刷礼物，只需要在我直播间稍作停留一两分钟就是对我最大的支持与鼓励，感恩感谢大家的停留。

第二句话：说给同城听

欢迎所有同城老乡走进我的直播间，主播今天第一天开播，我真是既紧张又激动，刚刚走进直播间得老乡们，你们能听见我说话吗，能听到我说话的公屏可以帮我打个能吗，新人第一天开播，我不知道我的声卡有没有调好，如果能听见我说话的公屏可以帮我打个能，感恩感谢你们。

第三句话：说给直播广场的人

欢迎所有家人们在最美好的时光走进可乐的直播间，今天是我开播的第一天，我叫可乐，一个事业单位上班族宝妈，我是一个知识分享+带货主播，用大白话来讲就是教你怎么开直播，怎么带货，怎么挣毛爷爷的主播，今天是我的首播，有缘刷进我直播间的家人，不用大家给我送礼物，家人们能听到我说话

的只需要在公屏帮我打上一个“加油”，就是对新人最大的支持和鼓励了，感恩感谢所有为我停留的家人们。

直播间家人们如果能听到我说话的是真人的帮我打个真人，我给你们优先抱回家，因为新人开播抖爸爸怕新人尴尬都会直播间放些机器人大头娃娃，是真人的帮我扣个真人，希望你们给我一次交朋友的机会，朋友多了路好走，我已经给你们点关注了，等你们开播我也去支持你们。

今天你在我直播间停留两三分钟，我保证你不会空手而归。虽然我的直播间比不上大主播人多，但是我是个很努力的主播，今天直播时间不会底于6个小时，我会把直播间路过的家人喊进来跟你们交朋友，你们去别人的直播间交朋友还要花米，在我的直播间可以免费的帮你们去交更多的朋友老铁，大家想涨粉交朋友的就在公屏上扣666跟交朋友，谁扣交朋友跟666给谁带回家。

所有路过直播间家人们，今天是我首播第一天，如果你们也正好想来这个平台创业赚米，想开播不敢开播，开播了不会喊人留人的，开了又断播了不敢开播的，那大家可以留下来见证我的首播，来见证你面前这个新人成长型的主播，今天第一次开播可以把直播间喊到多少人，突破多少人好不好？我知道大家都喜欢去大主播千人直播间，但是每个主播都是从0-1起步的，一步一步起来的，大家都错过了大主播的成长过程，你们愿意留下来见证的打个愿意，接下来我会给大家全程实操小直播间如何喊人留人？如果这个方法有用，未来你们要开直播的拿到你直播间去，因为我见证很多老铁用这个方法把直播间做到百人做到千人，刚刚走进直播间的家人们，可以在我直播间稍作停留，看看我用这种方法能不能把直播间突破百人直播间。

五大数据

留存 互动 点赞 关注 付费

留存怎么做：

1、(慢流量个位数直播间)

眼快，嘴快(热情真诚的叫住名字)手快(点开名字根据图像连续抛出两三个问题)，接下来做数据，夸他，利他思维，都愿意给你打字儿他就有可能去给你点个免费的关注。

2、(快流量)抓痛点，引共鸣，给方案。

适合新人首播互动话题：

第一个互动话题：做抖音创业现在还晚不。

第二个互动话题：做抖音现在可以火多久。

第三个互动话题：身边有没有做主播的，身边做主播的多吗，一抓 10 个有两个，大势所趋。

第四个互动话题：你觉得我这个样子能不能把主播做起来，能不能把主播做好？

第五个互动话题：直播间家人们你们有没有开过播丫，开过播扣 1，没开过播扣 2，开过播直播间人数有多少，把人数打在公屏上。

第六个互动话题：主播今天第一天开播，你们都来自于哪里，主播来自于哪里哪里，能不能把你们来自于哪里打在公屏上，让全国各种的抖友们认识一下你，我们来交 1 波朋友吧！抖音不倒陪你们到老的朋友好吗？我看下来来自于哪里的朋友最多呀！

第七个互动话题：直播间家人们，你们觉得普通人能在抖音上赚到钱吗？或者你们在抖音上目前是赚钱还是亏钱的？